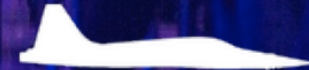




**MAXIMALE SCHUBKRAFT
FÜR IHR BUSINESS!**



SOUVERÄN FÜHREN. AGIL PLANEN. ERFOLGREICH UMSETZEN.

Starten Sie mit praxisrelevanten Methoden von Kampfpiloten.

Sowohl Kampfpiloten, als auch Manager müssen jederzeit auf alle Eventualitäten vorbereitet sein und frühzeitig agieren, um erfolgreich auf Kurs zu bleiben. Viel Zeit bleibt da nicht, weder während eines 1.000 km/h Überschallfluges, noch bei den heutigen dynamischen und oftmals unvorhersehbaren Markt- und Wettbewerbsentwicklungen im Business.

Erfolgsmethoden aus dem Cockpit für Ihr Business-Cockpit.

Erfahren Sie aus einer ungewöhnlichen Perspektive, wie Sie mit der „Red Team-Methode“, „Canned Decisions“, „X-Checks“, „Checklisten“ u.v.m. souverän führen, agil planen und erfolgreich umsetzen. Gewinnen Sie neue, spannende Erkenntnisse und Impulse für eine direkte Umsetzung in Ihrem Führungscockpit und -alltag.

Erfahrung & Wissen aus Cockpit & Chefetage.

Holger Lietz ist der „Kampfpilot im Business“. Er überträgt anschaulich seine Erfahrungen und Methoden aus der Welt der komplexen Militärfliegerei auf die Anforderungen an Manager in der komplexen und dynamischen Geschäftswelt.

Er steht für „Cockpit & Chefetage“:

- Nahm an der Ausbildung zum Kampfpilot teil.
- 20 Jahre im Top-Management internationaler Bluechips wie Procter & Gamble und American Express, Mittelstands- (Ravensburger) und Startup-Manager (jobpilot/ heute Monster).
- Heute ein international gefragter Keynote Speaker, der Mindset, Erfahrungen und Techniken von Überschall-Piloten auf Erfolgsmethoden für das Business überträgt

Freuen Sie sich auf inspirierend motivierende und praxisrelevante Vorträge.



THEMEN, DIE DEN ENTSCHEIDENDEN UNTERSCHIED MACHEN.

Als Redner gibt er packende Einblicke, vermittelt seine Erfahrungen und sein Wissen aus Cockpit und Management. Dabei lässt er greifbare Bilder entstehen und setzt Impulse für wirkungsvolle Methoden für den Geschäfts- und Verkaufserfolg.

Holger Lietz nimmt seine Zuhörer durch seinen klaren, direkten und unverblühten Vortragsstil mit auf einen hautnahen Flug zwischen der Welt eines Kampfpiloten und den heutigen und zukünftigen Herausforderungen von Managern.



aktuelle Vorträge

FLY OR GOODBYE.

Richtig entscheiden mit der Kampfpiloten-Methode.

Kampfpiloten müssen in Sekundenschnelle entscheiden. Mit Lietz nutzen Manager die Kampfpiloten-Methode für Ihren Geschäftserfolg.

SALES IS COMBAT.

Verkaufen mit maximaler Schubkraft!

Verkaufsgespräche scheitern nicht am Kunden, sondern an mangelnder Vorbereitung. Lietz zeigt Ihnen, dass es anders geht!



TEILNEHMER- & KUNDENSTIMMEN.



Auszug

„Ich dachte, ich hätte schon alles über Entscheidungsfindung gehört.“

Mark Möbius, Vice President EMEA Marketing Dell

„Einfach verblüffend! Man merkt sofort, dass Holger Lietz selbst jahrzehntelange Erfahrung als Spitzenmanager hat.“

Sebastian Schäfer, Vorstand LTS Lohmann Therapie-Systeme AG

„Ein rhetorisch rasanter Flug jenseits der Schallmauer, packend und absolut praxisrelevant.“

Erich Lagler, Direktor der Basler Verkehrs-Betriebe, Schweiz

„Großartig und empfehlenswert!“

Dr. Carsten Lehr, Geschäftsführer Bundesrepublik Deutschland Finanzagentur

Kunden (Auszug)

Bundesrepublik Deutschland Finanzagentur GmbH | BVB. Basler Verkehrsbetriebe, Schweiz | Check Point Software Technologies AG, Schweiz | CMO Executive Circle | DGQ. Deutsche Gesellschaft für Qualität | Electrolux AG, Schweiz | EMS-Chemie AG, Schweiz | EVENTUS GmbH Steuerberatungsgesellschaft | HOPI HOLDING a.s., Czech Republic | manager-lounge. leaders network (manager-magazin) | MARITIM Hotelgesellschaft mbH | N-ERGIE AG | PATRIZIA Immobilien AG | simple system GmbH & Co. KG | Strategické Fórum, Czech Republic | Trelleborg Sealing Solutions Germany GmbH | WatchGuard Technologies, U.S.A.

EINSTEIGEN. ANSCHNALLEN. TAKEOFF.

„Selten so eine gute Präsentation erlebt:
MISSION COMPLETED!“

Dietmar Schnabel, Regional Director Central Europe
Check Point Software Technologies, Schweiz



EINCHECKEN UND MITFLIEGEN.

Kontaktieren Sie mich für weitere Informationen
und unverbindliche Buchungsanfragen:

T **+49 (0) 69 204 563 17**

E anfrage@holger-lietz.de

I www.holger-lietz.de